



3 1761 11635625 4

A1  
I86  
992  
E22

Government  
Publications

# EDC

## EXPORT FINANCING



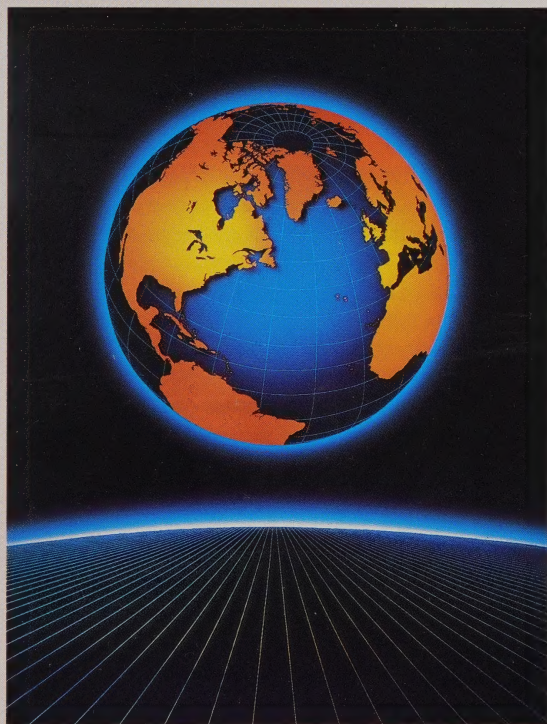
EXPORT  
DEVELOPMENT  
CORPORATION





**T**he Export Development Corporation (EDC) is a federal Crown corporation wholly owned by Canada. Our mandate is to promote the growth of Canada's export trade by providing insurance to exporters, financing to your foreign clients, and guarantees to your bank so that you can minimize the risks and maximize the opportunities of selling goods and services throughout the world.

This brochure provides some general information on EDC and how our financing services can help transform your export leads into export sales.



**EXPORT  
DEVELOPMENT  
CORPORATION**



## WHAT WE ARE

---

The Export Development Corporation is Canada's official export credit agency. We help build Canadian exports by providing insurance as well as financing and guarantee services that enable Canadian companies to sell competitively and safely in world markets. Frequently, we combine one or more of our services to provide a custom package designed to fit the specific needs of a particular exporter. By providing these services to Canadian exporters, we help create and maintain jobs. In fact, to optimize the economic benefits to Canada, we work together with exporters to come up with the highest practical level of Canadian content in the deals we support.

## HOW WE'RE STRUCTURED

---

As a Crown corporation, we report to Parliament on our activities through the Minister for International Trade. And to ensure that we stay in close touch with the private sector, the operations of EDC are guided by a 15-member Board of Directors, eleven of whom are from Canada's business community.

EDC operates on a financially self-sustaining basis, according to standard commercial principles. This means we charge premiums for insurance, fees for financing, and foreign borrowers pay interest on our loans. Additionally, we fund our operations by issuing notes in international capital markets and through a range of cash management activities. At EDC we realize that our products, services, and premiums need to be affordable and competitive in order to support your competitiveness in the international marketplace.

## WHO WE CAN HELP

---

Our services are available to any company carrying on business in Canada. Our philosophy is to work in tandem with highly motivated exporters who are internationally competitive in product, price, quality, delivery and service. If you export, you can consider EDC your export partner.

## EDC EXPORT FINANCING SERVICES

---

Canadian companies sell capital goods and services throughout the world. Those of you who can meet your buyers' credit needs sell more and sell more often. EDC has helped many companies do just that by providing competitive export financing.

## HOW EDC EXPORT FINANCING WORKS

---

Export financing is the process whereby EDC extends the medium or long-term financing that a foreign buyer needs in order to purchase Canadian capital goods or services. Generally, the process works like this: EDC normally finances up to 85 percent of the Canadian portion of an export deal; we pay the Canadian exporter on behalf of the borrower, as your firm performs its contractual obligations; and then EDC collects from the borrower, according to the agreed interest rates and repayment terms.

There are two key ways that EDC financing benefits Canadian exporters. First, we help you by helping your foreign buyers, because in many cases the alternative to no financing is no purchase. And second, we assume the financing repayment risk, not the exporter.

## EDC LOANS

---

Direct loans — sometimes called buyer credit financing — usually support one-off transactions between you and a foreign buyer. EDC's loan never really leaves Canada, because we release funds to you at prearranged stages of the transaction, and the borrower repays the loan over time.

Project loans establish a maximum amount of credit which can be used to support numerous Canadian companies that win contracts to a single foreign project. Here, each Canadian sale to the project is paid for — either by EDC or through the Canadian exporter-of-record — by drawing against our project loan. Then, the foreign borrower repays our loan according to pre-determined rates and terms.



EDC's export financing is designed to be flexible. For example, loans can be made in a variety of currencies and can be structured at either fixed or floating rates. Also, we can put our blue chip credit rating to work for you in international capital markets, increasing the attractiveness of our financing package through instruments like interest rate and currency swaps. And if you represent the Canadian part of an international export consortium, EDC can act as co-lender, regardless of whether our financial partners are private or public sector financial institutions.

EDC also has a supplier credit financing program, which comes in handy when your foreign buyer prefers to use promissory notes as the method of payment to you. Here, EDC buys the notes from the Canadian exporter for cash, and then collects on the notes as they come due.

---

### LINES OF CREDIT

---

Lines of credit are pre-arranged pools of credit designed to support a variety of Canadian sales to a variety of foreign buyers. Lines of credit are usually established between EDC and a financial institution in a foreign country. Foreign buyers appreciate the availability of prearranged financing, and they like being able to deal with a familiar institution in their own country and in their own language. EDC has established lines of credit in dozens of Canada's export markets throughout the world.

---

### LOAN GUARANTEES

---

Many Canadian exporters have ongoing relationships with their own banks or other financial institutions. To facilitate export sales, EDC can work with your bank to establish guarantees to the bank for loans required to undertake your export activities.

## FOR MORE INFORMATION

---

This brochure provides general information on the export financing services provided by EDC. Should you wish further information, we publish a number of informative publications. EDC Today is a bimonthly newsletter providing valuable information about export sales in general as well as regular updates on EDC products and services. We also have specific product literature describing our various insurance, financing and guarantee services.

For more information on these publications, or to find out how we can help you make the most of your export opportunities, please contact the regional or district office nearest you.



## SERVING CANADIANS FROM COAST TO COAST

Vancouver Tel: (604) 688-8658  
Fax: (604) 688-3710  
(Serving British Columbia, Yukon Territory)

Calgary Tel: (403) 294-0928  
Fax: (403) 294-1133  
(Serving Alberta, Northwest Territories)

Winnipeg Tel: (204) 983-5114  
Fax: (204) 983-2187  
(Serving Manitoba, Saskatchewan)

London Tel: (519) 645-5828  
Fax: (519) 645-4483  
(Serving Southwestern Ontario)

Toronto Tel: (416) 973-6211  
Fax: (416) 862-1267  
(Serving Ontario)

Ottawa Tel: (613) 598-2992  
Fax: (613) 237-2690  
(Serving Eastern Ontario, West Québec)

Montreal Tel: (514) 283-3013  
Fax: (514) 878-9891  
(Serving Québec)

Halifax Tel: (902) 429-0426  
Fax: (902) 423-0881  
(Serving the Atlantic Provinces)



Export Development Corporation  
151 O'Connor Street  
P.O. Box 655  
Ottawa, Canada K1P 5T9  
Tel: (613) 598-2500  
Fax: (613) 237-2690  
Telex: 053-4136  
Cable: EXCREDCORP



## À VOTRE SERVICE D'UN Océan à l'autre

Vancouver	Téléphone : (604) 688-8658 Télocopieur : (604) 688-3710 (pour la Colombie-Britannique et le Yukon)
Calgary	Téléphone : (403) 294-0928 Télocopieur : (403) 294-1133 (pour l'Alberta et les Territoires du Nord-Ouest)
Winnipeg	Téléphone : (204) 983-5114 Télocopieur : (204) 983-2187 (pour le Manitoba et la Saskatchewan)
London	Téléphone : (519) 645-5828 Télocopieur : (519) 645-4483 (pour le sud-ouest de l'Ontario)
Toronto	Téléphone : (416) 973-6211 Télocopieur : (416) 862-1267 (pour l'Ontario)
Ottawa	Téléphone : (613) 598-2992 Télocopieur : (613) 237-2690 (pour l'est de l'Ontario et l'ouest du Québec)
Montréal	Téléphone : (514) 283-3013 Télocopieur : (514) 878-9891 (pour le Québec)
Halifax	Téléphone : (902) 429-0426 Télocopieur : (902) 423-0881 (pour les Maritimes)



Société pour l'expansion des exportations  
151, rue O'Connor

C.P. 655  
Ottawa, Canada K1P 5T9  
Téléphone : (613) 598-2500  
Télocopieur : (613) 237-2690  
Télex : 053-4136  
Cable : EXCREDCCORP

## NOS LIGNES DE CRÉDIT

Les lignes de crédit constituent des réserves prêtées dans lesquelles nous puisons pour appuyer différentes ventes canadiennes destinées à plusieurs acheteurs étrangers. Ces lignes de crédit sont généralement établies entre la SFE et une institution financière à l'étranger. Les acheteurs étrangers aiment pouvoir compter sur un financement dont les modalités sont convenues à l'avance et préfèrent traiter avec un établissement dans leur propre pays et dans leur propre langue. La SFE a déjà établi des lignes de crédit dans plusieurs dizaines de pays, partout dans le monde.

## NOS GARANTIES SUR PRÊTS

Plusieurs d'entre vous entretiennent des relations suivies avec leurs banques ou d'autres entreprises financières. Pour faciliter la réalisation de vos projets de ventes à l'exportation, la SFE peut fournir à votre banque les garanties sur prêts qu'elle exige avant de vous appuyer dans vos opérations d'exportation.

## POUR EN SAVOIR PLUS

Cette brochure a été conçue pour vous donner un aperçu de la SFE, de son fonctionnement et de ses services. Si vous désirez de plus amples informations, n'hésitez pas à consulter nos différentes publications. Le bulletin bimestriel «Actualités de la SFE» présente de nombreux articles d'intérêt général sur les exportations. Nous publions aussi des mises à jour régulières à propos des produits et services de la SFE. Nous vous offrons également une documentation plus spécifique au sujet de nos services d'assurance, de financement et de garanties, qui peut s'avérer très utile lors de la mise sur pied de vos projets d'exportation.

Pour en savoir plus sur ces publications, ou pour découvrir comment nous pouvons vous aider à profiter au maximum des débouchés qui s'offrent à vous sur les marchés d'exportation, nous vous invitons à communiquer avec le bureau régional ou de district de la SFE le plus proche.



## NOS PRÊTS À L'EXPORTATION

Nos prêts directs — parfois appelés «crédits acheteurs» — viennent généralement appuyer les transactions ponctuelles que vous effectuez avec votre acheteur étranger. En fait, l'argent prêté par la SFE ne quitte jamais le Canada puisque nous vous versons les fonds à certaines étapes convenues de votre opération d'exportation. C'est l'emprunteur qui, par la suite, nous rembourse progressivement.

Les prêts destinés à des projets sont assortis d'une marge de crédit qui permet d'appuyer les nombreuses entreprises d'exportation canadiennes qui remportent des contrats dans le cadre d'un seul projet à l'étranger. Chaque venue canadienne faisant partie du projet est payée soit par la SFE, soit par l'exportateur canadien attitré, en puisant sur la marge de crédit que nous consentons pour le projet en question. L'emprunteur étranger remboursera par la suite le prêt à la SFE, aux taux convenus et selon les modalités préalablement établies.

Note financièrement à l'exportation se distingue par sa souplesse. Nos prêts peuvent être faits en différentes devises, à taux fixes ou flottants. Nous pouvons également vous faire bénéficier de notre cote de solvabilité de tout premier ordre sur les marchés internationaux de capitaux, et rendre nos montages financiers plus attrayants grâce aux taux d'intérêt et aux swaps de devises. Si vous êtes un exportateur canadien au sein d'un consortium d'exportation international, la SFE peut également faire office de co-prêteur, que les partenaires déjà impliqués soient ou non des institutions financières des secteurs public ou privé. La SFE vous propose aussi des crédits fournisseurs fort utiles lorsque vos clients étrangers préfèrent vous payer par billet à ordre. La SFE vous achètera ces billets à ordre au comptant pour ensuite les encaisser au fur et à mesure qu'ils viennent à échéance.

## NOUS POUVONS SÛREMENT VOUS AIDER

Quelle que soit son envergure, toute entreprise exportatrice domiciliée au Canada qui oeuvre dans le secteur industriel, fabrique des produits ou offre des services peut demander l'appui de la SFE. Nous désirons travailler en étroite collaboration avec des exportateurs hautement motivés dont les produits, les prix, la qualité, les délais de livraison et le service après-vente peuvent soutenir la concurrence internationale. Si vous exportez, vous pouvez considérer la SFE comme partenaire de vos réalisations sur les marchés extérieurs.

## LES SERVICES DE FINANCEMENT À L'EXPORTATION DE LA SFE

Vous vendez des biens d'équipement ou des services dans le monde entier. Si vous pouvez répondre aux besoins de crédit de vos acheteurs, vous pourrez vendre davantage et plus souvent. La SFE a déjà aidé plusieurs exportateurs sur ce plan en leur offrant du financement à l'exportation concurrentiel.

## COMMENT FONCTIONNE NOTRE FINANCEMENT À L'EXPORTATION

Le financement à l'exportation permet à la SFE de consentir des crédits à moyen ou à long terme à un acheteur étranger qui désire se procurer des biens d'équipement ou des services d'origine canadienne. De façon générale, nous finançons la partie canadienne d'une opération à l'exportation jusqu'à concurrence de 85 p. 100. Nous payons directement l'exportateur canadien, au nom de l'emprunteur, au fur et à mesure qu'il s'acquitte de ses obligations contractuelles. Nous récupérerons ensuite l'argent de l'emprunteur, au taux d'intérêt convenu et conformément aux modalités de remboursement préétablies.

Un financement de la SFE présente deux grands atouts pour les exportateurs canadiens. Tout d'abord, il vous aide en aidant vos clients étrangers, car faute de financement, beaucoup d'achats ne se réalisent jamais. Ensuite, c'est la SFE, et non votre entreprise d'exportation, qui assume les risques de non-remboursement.



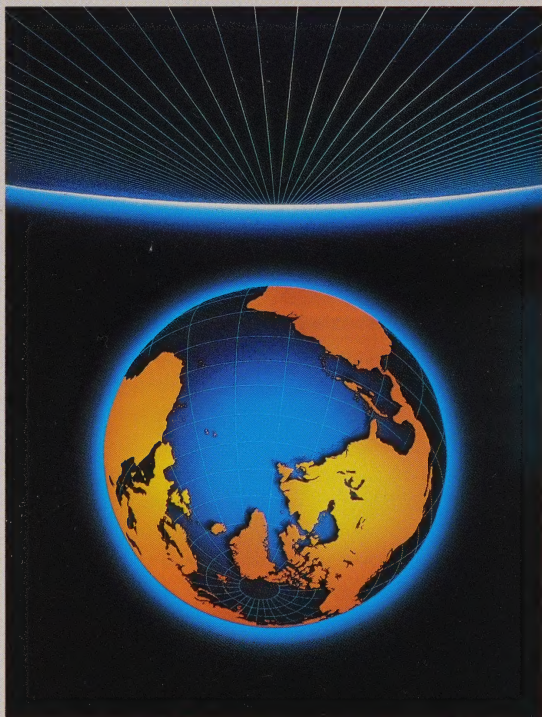
## NOTRE RAISON D'ÊTRE

La Société pour l'expansion des exportations est l'organisme officiel de crédit à l'exportation du Canada. Nous soutenons les exportateurs canadiens en leur offrant des services d'assurance, de financement et de garanties pour leur permettre d'affronter en toute sécurité la concurrence sur les marchés mondiaux. Nous combinons fréquemment plusieurs de nos services afin de mieux répondre à vos besoins spécifiques. Les services que nous offrons aux entreprises qui exportent des biens et services canadiens contribuent à créer et à maintenir des emplois. Notre objectif étant d'optimiser les retombées économiques pour le Canada, nous cherchons, de concert avec vous, à obtenir la tenue canadienne la plus élevée possible pour chacune des transactions que nous appuyons financièrement.

## NOTRE MODE DE FONCTIONNEMENT

En tant que société d'État, nous relevons du Parlement canadien par l'intermédiaire du ministre du Commerce extérieur. Nous tenons cependant à demeurer en étroite relation avec le secteur privé : voilà pourquoi onze des quinze membres de notre Conseil d'administration sont issus de la communauté d'affaires du Canada. La SFE est un organisme financièrement autonome qui se conforme aux pratiques commerciales générales ment reconnues. Ceci signifie que nous percevons des primes d'assurance et des frais de financement, de même que des intérêts sur les prêts consentis aux emprunteurs étrangers. Nous finançons nos activités en émettant des titres sur les marchés internationaux de capitaux, ainsi que par diverses opérations de trésorerie. À la SFE, nous comprenons bien que pour vous aider à accroître votre compétitivité sur les marchés internationaux, nos produits, nos services et nos primes doivent être avant tout abordables et concurrentiels.

**L**a Société pour l'expansion des exportations (SEE) est une société d'Etat fédérale à part entière. Notre mandat est de soutenir les réalisations des entreprises canadiennes dans le domaine des exportations. Nous remplissons ce mandat en vous proposant des services d'assurance, en offrant des services de financement à vos clients étrangers ainsi que des garanties bancaires. Des services qui vous permettent, quand vous exportez vos biens et services dans le monde entier, d'augmenter vos ventes, tout en minimisant les facteurs de risque. Cette brochure trace un portrait général de la SEE et vous explique comment nos services de financement peuvent vous aider à concrétiser vos projets d'exportation.



SOCIÉTÉ  
POUR L'EXPANSION  
DES EXPORTATIONS







SEE

FINANCEMENT  
À L'EXPORTATION



SOCIÉTÉ  
POUR L'EXPANSION  
DES EXPORTATIONS